

Федеральное государственное образовательное бюджетное учреждение
высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»
(Финансовый университет)

Красноярский филиал Финуниверситета

ОБСУЖДЕНО И ОДОБРЕНО
на Педагогическом совете филиала
Протокол № 3
от «28» ноября 2024 г.



УТВЕРЖДАЮ
Директор Красноярского филиала
Финуниверситета
Э.В. Распопов
«28» ноября 2024 г.

УЧЕБНЫЙ ПЛАН
программы повышения квалификации
«Страховой агент»

Требования к уровню образования слушателей		лица, имеющие среднее профессиональное и (или) высшее образование; лица, получающие среднее профессиональное и (или) высшее образование					
Категория слушателей		студенты образовательных организаций и иные заинтересованные лица					
Срок обучения		3 недели					
Форма обучения		очно-заочная с применением ДОТ					
Режим занятий		по календарному учебному графику					
№ п/п	Наименование модуля	Всего часов трудоемкости	В том числе				Форма контроля
			из них			Самостоятельная работа	
			Всего, часов	Лекции (вебинары)	Практические занятия		
1	2	3	4	5	6	7	8
	Раздел 1. Функции и технологии страхования	6	6	6	-	-	
1.	Тема 1. Роль страхования в системе финансовых отношений общества	2	2	2	-	-	
2.	Тема 2. Профессия страховой агент.	2	2	2	-	-	
3.	Тема 3. Сущность и функции страхования в рыночной экономике.	2	2	2	-	-	

4.	Раздел 2. Классификация и особенности отдельных видов страхования	46	26	14	12	20	
5.	Тема 4. Классификация и формы проведения страхования	2	2	2	-	-	
6.	Тема 5. Системы ответственности. Договор страхования	12	6	4	2	6	Итоговая аттестация
7.	Тема 6. Страхование имущества физических лиц	8	4	2	2	4	Итоговая аттестация
8.	Тема 7. Обязательное страхование автогражданской ответственности автовладельцев ОСАГО	12	6	2	4	6	Итоговая аттестация
9.	Тема 8. Основные виды личного страхования.	12	8	4	4	4	Итоговая аттестация
10.	Раздел 3. Основы технологии продаж страховых продуктов	18	16	10	6	2	
11.	Тема 9. Основы технологии продаж страховых продуктов.	4	4	4	-	-	
12.	Тема 10. Предложения клиенту. Взятие рекомендаций.	6	4	2	2	-	
13.	Тема 11. Переход от любой темы жизни к страхованию.	2	2	2	-	-	
14.	Тема 12. Личный Бизнес План	6	4	-	4	2	Итоговая аттестация
15.	Тема 13. Психологическая подготовка продавца страховых продуктов	2	2	2	-	-	
Всего		70	48	30	18	22	
Итоговая аттестация		2			2		Зачет
Общая трудоемкость программы:		72	50	30	20	22	

Разработчики:

преподаватель ЧПОУ «Красноярский кооперативный техникум экономики, коммерции и права»
Старкова О.Н.;

преподаватель Красноярского филиала Финансового университета при Правительстве Российской Федерации Илиндеева М.В.

Руководитель службы дополнительного образования
и профориентации

С.А. Авдеева